

Prospecter et valoriser l'offre commerciale - Opt B - Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente [1^{re}/T^{le}]

Liste des ressources

Scénario 1 - Participer à la conception et à la mise en oeuvre d'une opération de prospection

- Fichiers élèves :

Annexe 4 - Mail destiné à votre responsable • 166635_SC01_Annexe4_eleves.docx

- Fichiers élèves :

Annexe 5 - Rédaction du message avec la méthode AIDA • 166635_SC01_Annexe5-eleves.docx

- Fichiers élèves :

Annexe 6 - Scénario d'appel • 166635_SC01_Annexe6_eleves.docx