

Animer et gérer l'espace commercial - Opt A - Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente [1^{re}/T^{le}]

Liste des ressources

Fichiers élèves

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 1 - Participer à l'approvisionnement et préparer les commandes**
Application 2 - Cadencier • 167028_D01_Appli2_cadencier.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 2 - Réceptionner et contrôler les marchandises**
Mission 3 - Annexe • 167028_D02_Mission3_Annexe_eleve.docx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 2 - Réceptionner et contrôler les marchandises**
Mission 4 - Bon d'entrée en stock • 167028_D02_Mission4_Bon-entree-stock_eleve.docx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 2 - Réceptionner et contrôler les marchandises**
Application 1 - Fiche d'agrèage • 167028_D02_Appli1-Fiche-agreeage-eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 2 - Réceptionner et contrôler les marchandises**
Application 2 - Fiche de contrôle • 167028_D02_Appli2_Fiche-contrrole_eleve.docx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 3 - Gérer les stocks**
Application 2 - Stock Carré Blanc • 167028_D03_Appli2_stock-carre-blanc_corr.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 3 - Gérer les stocks**
Application 2 - Sportswear USA • 167028_D03_Appli3_sportswearusa_corr.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 3 - Gérer les stocks**
Application 2 - Stock Casque Beats • 167028_D03_Appli4_CasqueBeats_corr.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 5 - Fixer le prix de vente**
Mission 2 - Annexe • 167028_D05_Mission2_Annexe_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 5 - Fixer le prix de vente**
Application 1 - Tableau performances commerciales • 167028_D05_Appli1_Annexe_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 5 - Fixer le prix de vente**
Application 2 - Calcul du prix psychologique • 167028_D05_Appli2_Annexe_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Dossier 6 - Participer aux opérations d'inventaire**
Application 3 - Inventaire • 167028_D06_Appli3_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Scénario 1 : Assurer les opérations préalables à la vente**
Catalogue fournisseur • 167028_SC01_Catalogue-fournisseur-eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Scénario 1 : Assurer les opérations préalables à la vente**
Annexe 3 • 167028_SC01_Annexe3_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Scénario 1 : Assurer les opérations préalables à la vente**
Annexe 7 • 167028_SC01_Annexe7_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Scénario 1 : Assurer les opérations préalables à la vente**
Annexe 8 • 167028_SC01_Annexe8_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Scénario 1 : Assurer les opérations préalables à la vente**
Annexe 10 • 167028_SC01_Annexe10_eleve.xlsx

- **PARTIE 1 : Assurer les opérations préalables à la vente/Scénario 1 : Assurer les opérations préalables à la vente**
Annexe 11 • 167028_SC01_Annexe11_eleve.xlsx

- **PARTIE 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle/Dossier 8 - Implanter les produits**
Application 2 - DPH • 167028_D08_Appli2_DPH_eleve.xlsx

- **PARTIE 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle/Dossier 9 - Mettre en scène l'offre**
Application 2 - 4Casino • 167028_D09_Appli2_Annexe_eleve.docx

- **PARTIE 3 : Organiser et planifier l'activité/Dossier 12 - Mener l'action commerciale et évaluer les résultats**
Application 3 - Rentabilité Black Friday • 167028_D12_Appli3_eleve.xlsx

- **PARTIE 3 : Organiser et planifier l'activité/Scénario 2 : Rendre l'unité commerciale attractive et développer la clientèle**
Scénario 2 - Annexe 2 • 167028_SC02_Annexe2_eleve.docx